



Technologies D-BOX annonce ses résultats du quatrième trimestre et de l'exercice 2023

La croissance des revenus du quatrième trimestre clos la meilleure année depuis quatre ans

- Les revenus totaux ont augmenté de 60 % et ont atteint 34,1 millions de dollars cette année, ce qui inclut une croissance de 49 % au quatrième trimestre
- Les revenus des ventes de systèmes ont augmenté de 63 % pour atteindre 25,6 millions de dollars cette année, ce qui inclut une croissance de 57 % au quatrième trimestre
- Les revenus tirés des droits d'utilisation, de la location et de la maintenance ont augmenté de 53 % pour atteindre 8,5 millions de dollars cette année, ce qui inclut une croissance de 22 % au quatrième trimestre
- Le BAIIA ajusté* a atteint 1,8 million de dollars cette année, ce qui inclut 0,6 million de dollars au quatrième trimestre
- La perte nette s'est établie à 0,9 million de dollars pour l'exercice et a atteint 0,1 million au quatrième trimestre

Montréal, Québec, le 31 mai 2023 — Technologies D-BOX inc. (« D-BOX » ou la « Société ») (TSX : DBO), chef de file mondial des expériences de divertissement haptiques et immersives, a annoncé aujourd'hui les résultats de son quatrième trimestre et de l'exercice 2023 clos le 31 mars 2023. Tous les montants sont exprimés en dollars canadiens.

« L'exercice 2023 a été l'une de nos meilleures années à ce jour et marque la reprise de D-BOX, a affirmé Sébastien Mailhot, président et chef de la direction de Technologies D-BOX. Nous avons connu une forte croissance des revenus à l'échelle de l'entreprise tant pour le quatrième trimestre que pour l'année. Dans le marché du cinéma en salle, les ventes annuelles de billets pour D-BOX ont atteint un sommet inégalé et nous avons effectué des installations dans 70 nouvelles salles cette année. Les revenus des ventes de systèmes dans le marché du divertissement à domicile ont augmenté de 39 % pour atteindre 5,9 millions de dollars, ce qui inclut 2,2 millions au quatrième trimestre, et ont été stimulés par l'élan du marché des simulateurs de course. »

« À l'exercice 2024, nous célébrerons notre 25^e anniversaire, ce qui suscite un enthousiasme jamais vu à D-BOX, a ajouté M. Mailhot. Nous constatons un important potentiel de croissance de notre noyau d'installation et de notre écosystème haptique de pointe à l'échelle mondiale, et nous sommes prêts à croître dans plusieurs marchés stratégiques. Nous comptons renforcer notre position de chef de file dans le marché du cinéma en salle tout en continuant à ajouter de nouvelles sources de revenus au segment des simulateurs de course et à nous tailler une place dans le marché des jeux vidéo. »

« Au cours du dernier exercice, nous avons investi dans la croissance avec le lancement de notre système d'actuateurs G5 au deuxième trimestre et en doublant notre capacité de production au troisième trimestre; certains de ces investissements ne devraient pas être récurrents », a affirmé David Montpetit, chef des finances de Technologies D-BOX. Notre inventaire était plus élevé à la fin

de l'année, car nous avons tenté de limiter notre exposition aux risques géopolitiques liés à l'approvisionnement, en plus de prévoir l'approvisionnement nécessaire au traitement de certaines commandes de la première moitié de l'exercice 2024. Au fur et à mesure que nous poursuivons l'expansion de nos activités, nous continuons de mettre l'accent sur la création de revenus récurrents et le maintien d'une croissance rentable. »

(Tous les montants sont en milliers de dollars canadiens)

	Périodes de trois mois clos le 31 mars		Exercice financier clos le 31 mars	
	2023	2022	2023	2022
Revenus totaux	10 412	6 971	34 122	21 313
Revenus tirés des droits d'utilisation de la location et de la maintenance	1 930	1 579	8 502	5 573
Revenus des ventes de systèmes	8 482	5 392	25 620	15 740
Marge brute excluant l'amortissement*	5 164	4 157	17 732	12 445
Résultat net	(115)	238	(937)	(1 867)
BAIIA ajusté*	648	972	1 782	922
	Au 31 mars 2023		Au 31 mars 2022	
Trésorerie et équivalents de trésorerie	3 116		3 937	

*Pour plus d'informations sur ces mesures, voir la section Mesures financières non conformes aux IRFS du présent communiqué de presse.

APERÇU DU QUATRIÈME TRIMESTRE

Les revenus du quatrième trimestre ont augmenté de 49 % pour atteindre 10,4 millions de dollars, comparativement à 7,0 millions de dollars au même trimestre l'an dernier. L'augmentation était principalement attribuable à la hausse des revenus des ventes de systèmes dans les marchés du divertissement commercial et résidentiel. Les revenus des ventes de systèmes dans le marché commercial ont augmenté de 55 % pour atteindre 6,3 millions de dollars, stimulées par les nouveaux écrans dans le marché du divertissement cinématographique, livrés et installés pendant le trimestre. Les revenus des ventes de systèmes dans le marché du divertissement à domicile ont augmenté de 65 % pour atteindre 2,2 millions en raison de l'expansion et de la croissance du marché des simulateurs de course.

Les revenus tirés des droits d'utilisation, de la location et de la maintenance ont augmenté de 22 % pour atteindre 1,9 million de dollars grâce à la forte popularité de films très attendus, notamment Ant-Man et la Guêpe : Quantumania, Avatar : La Voie de l'eau et John Wick : Chapitre 4.

La marge brute excluant l'amortissement rattaché au coût des produits vendus a augmenté de 24 % pour atteindre 5,2 millions de dollars, comparativement à 4,2 millions de dollars pour la période correspondante de l'exercice précédent. La marge bénéficiaire brute excluant l'amortissement a diminué à 50 % des revenus, comparativement à 60 %. Cette baisse était attribuable à une proportion plus importante (composition du marché) des ventes de systèmes aux exploitants de salles de cinéma et à des clients de divertissement thématique aux cours des deux périodes correspondantes.



L'augmentation des ventes de systèmes de salles de cinéma entraîne une baisse de la marge bénéficiaire brute de la Société à la première année de vente, suivie par une hausse des marges bénéficiaires sur les droits d'utilisation dans les années subséquentes. Les ventes de systèmes aux exploitants de salles de cinéma et à des clients de divertissement thématique représentaient 29 % du total des ventes de systèmes du trimestre, comparativement à 6 % à la même période l'an dernier. Les ventes de systèmes aux exploitants de salles de cinéma et des systèmes de divertissement thématique ont continué à être affectées par des coûts logistiques plus élevés au cours du trimestre par rapport à la même période de l'année précédente. Les coûts logistiques ont diminué par rapport au trimestre précédent.

Les charges d'exploitation du trimestre étaient de 4,7 millions de dollars, soit 45 % des revenus, comparativement à 3,5 millions de dollars, ou 50 % des revenus, au quatrième trimestre de l'an dernier. Cet écart s'expliquait en partie par une hausse des frais de recherche et de développement de 0,4 million de dollars des projets liés à la prochaine génération de contrôleurs d'actuateurs et au développement de logiciels; une hausse de 0,4 million des frais de ventes et marketing en raison des initiatives de marketing et des foires commerciales des marchés du cinéma en salle et des simulateurs de course; une hausse de 0,5 million de dollars des frais administratifs et professionnels.

La perte nette du trimestre a été de 0,1 million de dollars, comparativement à un bénéfice net de 0,2 million de dollars au quatrième trimestre de l'an dernier.

Le BAIIA ajusté était de 0,6 million de dollars, comparativement à 1,0 million de dollars pour le quatrième trimestre l'an dernier.

À la fin de l'exercice, D-BOX disposait d'une trésorerie et d'une facilité de crédit non utilisée totalisant 5,9 millions de dollars.

AVIS DE WEBINAIRE POUR LES INVESTISSEURS

La direction de D-BOX participera à un webinaire pour les investisseurs organisé par Radius Research le jeudi 1er juin 2023 à 16 h 00 HE. Au cours du webinaire, la direction discutera des résultats de l'exercice 2023 de D-BOX et des développements récents dans le marché des jeux vidéo. Toute personne souhaitant participer au webinaire peut s'inscrire à <https://bit.ly/DBOX2023Q4>.

INFORMATIONS SUPPLÉMENTAIRES RELATIVES AU QUATRIÈME TRIMESTRE ET À L'EXERCICE CLOS LE 31 MARS 2023

L'information financière inhérente au quatrième trimestre et à l'exercice clos le 31 mars 2023 devrait être lue conjointement avec les états financiers consolidés vérifiés de la Société et le rapport de gestion de l'entreprise en date du 31 mai 2023. Ces documents peuvent être consultés au www.sedar.com.

MESURES NON CONFORMES AUX IFRS*

La Société utilise trois mesures de performance financière non conformes aux IFRS dans son rapport de gestion et ses autres communications. Les mesures non conformes aux IFRS n'ont pas de signification normalisée prescrite par les IFRS et il est peu probable qu'elles soient comparables à des mesures portant le même nom présentées par d'autres sociétés. Les lecteurs sont avertis que la divulgation de ces mesures vise à compléter, et non à remplacer, la discussion des résultats financiers déterminés conformément aux IFRS. La direction utilise à la fois des mesures conformes aux IFRS et

non conformes aux IFRS lors de la planification, du suivi et de l'évaluation du rendement de la Société. Les mesures de performance non conformes aux IFRS sont décrites comme suit :

- 1) Le BAIIA représente le bénéfice avant intérêts et financement, impôts sur les bénéfices et amortissement. Les ajustements du BAIIA concernent des éléments qui ne reflètent pas nécessairement la performance opérationnelle sous-jacente de la Société. Comme il n'y a pas de méthode généralement acceptée de calcul de l'EBITDA, cette mesure n'est pas nécessairement comparable à des mesures de même nom présentées par d'autres émetteurs. L'EBITDA ajusté fournit des informations utiles et complémentaires, qui permettent notamment d'apprécier la rentabilité et les flux de trésorerie opérationnels. Le tableau suivant rapproche l'EBITDA ajusté et le bénéfice (perte) :

(Tous les montants sont en milliers de dollars canadiens)

	Périodes de trois mois clos le 31 mars		Exercice financier clos le 31 mars	
	2023	2022	2023	2022
Résultat net	(115)	238	(937)	(1 867)
Amortissement des immobilisations corporelles	351	277	1 226	1 124
Amortissement des immobilisations incorporelles	249	211	1 000	848
Dépréciation (recouvrement)	—	—	(223)	179
Perte (gain) sur la cession d'actifs	—	—	(5)	—
Charges financières	103	99	504	396
Impôts sur le résultat	—	—	19	—
Paiements fondés sur des actions	20	48	228	192
Perte (gain) de change	40	99	(30)	50
BAIIA ajusté	648	972	1 782	922

À PROPOS DE D-BOX

D-BOX crée et redéfinit des expériences de divertissement réalistes et immersives en faisant bouger tout le corps et en stimulant l'imagination par les effets du mouvement, des vibrations et des textures. D-BOX a collaboré avec certaines des meilleures entreprises au monde pour offrir de nouveaux moyens de raconter des histoires de façon plus captivante. Qu'il s'agisse de films, de jeux vidéo, de musique, de relaxation, d'applications de réalité virtuelle, d'expérience métavers, de divertissement thématique ou de simulateurs professionnels, D-BOX crée une sensation de présence qui fait vibrer le monde d'une façon inédite. La société Technologies D-BOX inc. (TSX : DBO) a son siège social à Montréal et possède des bureaux à Los Angeles, aux États-Unis, et à Beijing, en Chine. Consultez D-BOX.com.

MISE EN GARDE QUANT AUX ÉNONCÉS PROSPECTIFS

Certains renseignements figurant dans ce communiqué de presse pourraient constituer des « énoncés prospectifs » au sens des lois canadiennes applicables en matière de valeurs mobilières. Les énoncés prospectifs peuvent notamment inclure des énoncés au sujet de la Société, de ses projets, ses activités, ses objectifs, ses opérations, sa stratégie, ses perspectives commerciales, ses résultats financiers et de sa situation ou des hypothèses sous-jacentes à ceux-ci. Dans le présent rapport de gestion, les expressions telles que « pouvoir », « probable », « croire », « prévoir », « s'attendre »,

« avoir l'intention », « planifier », « estimer » et des expressions similaires, leur mode conditionnel ou futur, et leur forme négative, servent à désigner des énoncés prospectifs. Les énoncés prospectifs ne sauraient être interprétés comme une garantie d'un rendement ou de résultats futurs et n'indiquent pas nécessairement avec précision si ce rendement futur se matérialisera ni comment ou à quel moment il pourra se matérialiser. Du fait même de sa nature, les énoncés prospectifs sont assujettis à de nombreux risques et incertitudes et sont fondés sur plusieurs hypothèses qui donnent lieu à la possibilité que les résultats réels puissent différer sensiblement des attentes de la Société exprimées ou sous-entendues dans ces énoncés prospectifs. Aucune garantie ne peut être donnée que les événements prévus par les énoncés prospectifs se produiront, y compris, mais sans s'y limiter, ses projets, ses activités, ses objectifs, ses opérations, sa stratégie, ses perspectives commerciales, ses résultats financiers et sa situation.

Les énoncés prospectifs sont présentés dans ce communiqué de presse en vue de donner des renseignements sur les attentes et les plans actuels de la direction et de permettre aux investisseurs et à d'autres parties de mieux comprendre le contexte dans lequel la Société exerce ses activités. Toutefois, les lecteurs sont mis en garde du fait que ces énoncés prospectifs peuvent ne pas convenir à d'autres fins.

Ces énoncés prospectifs sont fondés sur les renseignements alors disponibles et/ou sur les croyances de bonne foi de la direction à l'égard d'événements futurs. Ils sont assujettis à des risques connus et inconnus, à des incertitudes et à d'autres facteurs imprévisibles, dont bon nombre sont indépendants de la volonté de la Société.

Les risques, incertitudes et hypothèses susceptibles de faire en sorte que les résultats réels diffèrent sensiblement des attentes de la Société exprimées ou sous-entendues dans les énoncés prospectifs comprennent notamment, mais sans s'y limiter : dépendance à l'égard des fournisseurs ; endettement ; besoins futurs en capitaux ; santé publique et pandémie de COVID-19 ; conditions politiques, sociales et économiques ; alliances stratégiques ; accès au contenu ; performance du contenu ; réseau de distribution, notamment l'inflation et les taux d'intérêt ; concentration des clients ; concurrence ; normalisation de la technologie ; taux de change du dollar canadien par rapport au dollar américain ; garantie, rappels et poursuites ; propriété intellectuelle ; gestion et sécurité de l'information ; risque de crédit ; risque d'atteinte à la réputation par l'intermédiaire des médias sociaux ; dépendance à l'égard du personnel clé et relations de travail. Ces éléments et d'autres facteurs de risque qui pourraient faire en sorte que les résultats réels diffèrent sensiblement des attentes exprimées ou sous-entendues dans les énoncés prospectifs sont décrits à la section intitulée « Facteurs de risque » dans la notice annuelle pour l'exercice clos le 31 mars 2023, dont une copie est disponible sur SEDAR à l'adresse www.sedar.com.

Sauf si les lois canadiennes en valeurs mobilières l'exigent, la Société n'assume aucune obligation de mettre à jour ou de réviser tout énoncé prospectif contenu dans ce rapport de gestion pour tenir compte de renseignements nouveaux, de circonstances ou d'événements subséquents ou pour toute autre raison.



La Société met en garde le lecteur sur le fait que les risques décrits précédemment ne sont pas les seuls susceptibles d'avoir des répercussions. D'autres risques et incertitudes dont la Société n'a pas connaissance à l'heure actuelle ou que la Société estime non importants peuvent aussi avoir une incidence défavorable importante sur ses activités, sa situation financière ou ses résultats opérationnels.

POUR DE PLUS AMPLES INFORMATIONS, VEUILLEZ COMMUNIQUER AVEC :

David Montpetit
Chef des finances
Technologies D-BOX inc.
450-999-3216
dmontpetit@d-box.com

Trevor Heisler
Vice-président, Relations avec les investisseurs
MBC Capital Markets Advisors
416-500-8061
investors@d-box.com