



Technologies D-BOX annonce ses résultats du premier trimestre 2023

Une croissance forte et rentable

- Les revenus totaux ont augmenté de 125 % par rapport à l'année précédente pour atteindre 7,1 millions de dollars grâce à la vente de billets des films à grands succès et à la réouverture complète des lieux de divertissement
- Les revenus tirés des droits d'utilisation, de la location et de la maintenance ont plus que triplé par rapport à l'année précédente, pour établir un record trimestriel de 2,8 millions de dollars
- Les revenus tirés des systèmes ont augmenté de 69 % par rapport à l'année précédente pour atteindre 4,3 millions de dollars
- Les profits ont augmenté à 29 000 \$ comparativement à une perte de 1,3 million de dollars au premier trimestre de 2022
- Le BAIIA ajusté * a atteint 0,6 million de dollars, un résultat positif pour un quatrième trimestre consécutif
- Vesaro s'associe à D-BOX pour équiper jusqu'à 30 centres de divertissement de simulation de course licenciés par la Formule 1^{MD}. Un premier site ouvrant à Londres, en Angleterre d'ici la fin de l'année 2022

Longueuil, Québec, 11 août 2022 — Technologies D-BOX inc. (« D-BOX » ou la « Société ») (TSX: DBO), chef de file mondial des expériences de divertissement haptiques et immersives, a annoncé aujourd'hui les résultats de son premier trimestre de l'exercice 2023 clos le 30 juin 2022. Tous les montants sont exprimés en dollars canadiens.

« Nous sommes satisfaits de notre solide performance financière au premier trimestre de l'exercice 2023 avec des revenus qui ont plus que doublé par rapport à l'année précédente pour atteindre 7,1 millions de dollars, notamment en raison de la vente de billets des films à grands succès, tels que *Top Gun: Maverick* et *Docteur Strange dans le multivers de la folie*, et de la réouverture complète des lieux de divertissement, a affirmé Sébastien Mailhot, président et chef de la direction de Technologies D-BOX. En fait, les revenus tirés des droits d'utilisation du premier trimestre de 2023 ont établi un record trimestriel pour D-BOX en ce qui a trait à la vente de billets dans les salles de cinéma équipées de nos fauteuils haptiques. Tout aussi important, il s'agit de notre quatrième trimestre consécutif de BAIIA ajusté positif, ce qui démontre la force de notre modèle d'exploitation. »

« Bien que la sortie de plusieurs films qui suscitent un grand attrait au premier trimestre soit sans précédent sur le marché du cinéma en salle, nos facteurs de croissance sont diversifiés. Par exemple, le divertissement thématique, les simulateurs professionnels, les simulateurs de course et les jeux vidéo sur PC devraient permettre à D-BOX de poursuivre sa croissance rentable toute l'année. Le partenariat avec Vesaro consiste à un déploiement d'un centre de divertissement de simulation de course licenciés par la Formule 1. Un premier site équipé de 60 simulateurs de course immersifs sera installé à Londres, en Angleterre, d'ici la fin de l'année 2022 ; il pourrait y en avoir 30 à l'échelle mondiale d'ici cinq ans. En collaboration avec Mercedes, nous avons aussi présenté deux zones de

mouvement (mini cinémas D-BOX) et cinq simulateurs de course au Grand Prix de France le mois dernier en vue de recréer les sensations et l'expérience de conduite d'une voiture de course Formule 1. La participation à cet événement prestigieux stimule l'engouement des clients pour nos systèmes de simulation de course et renforce notre marque à l'échelle mondiale à titre de fiers propriétaires du premier système haptique licencié par la Fédération internationale de l'automobile (FIA). Pour ce qui est du divertissement à domicile, nous prévoyons enregistrer des revenus provenant des nouvelles chaises de jeu haptiques d'ici la fin de l'année civile. Par conséquent, nous sommes très optimistes quant à notre croissance potentielle pour l'exercice 2023 et au-delà », a ajouté M. Mailhot.

| Données financières sélectionnées | | |
|--|----------------------------------|----------------------------|
| (en milliers de dollars sauf pour les données par action et les pourcentages) | | |
| | Trimestre clos le 30 juin | |
| | 2022 | 2021 |
| Revenus totaux | 7 113 | 3 163 |
| Revenus tirés des droits d'utilisation, de la location et de la maintenance | 2 792 | 612 |
| Revenus tirés des systèmes | 4 321 | 2 551 |
| Marge bénéficiaire brute excluant l'amortissement | 60 % | 59 % |
| Bénéfice (perte) | 29 | (1 344) |
| BAIIA ajusté* | 605 | (598) |
| | Au 30 juin 2022 | Au 31 mars 2022 |
| Trésorerie et équivalents de trésorerie | 3 826 | 3 937 |

*Pour plus d'informations sur ces mesures, voir la section Mesures financières non conformes aux IRFS du présent communiqué de presse

« Nous avons atteint tous nos objectifs financiers au premier trimestre de 2023 à l'exception de la marge brute, qui a été affectée par les pressions inflationnistes et les problèmes liés à la chaîne d'approvisionnement en composants électroniques, affirme David Montpetit, chef de la direction financière de D-BOX Technologies. Afin de faire face aux perturbations actuelles du marché, nous avons augmenté le prix de nos produits et constitué notre inventaire de composants, ce qui devrait atténuer les répercussions sur notre marge brute. »

APERÇU DU PREMIER TRIMESTRE

Les revenus totaux ont augmenté de 125 % par rapport à l'année précédente pour atteindre 7,1 millions de dollars au premier trimestre de l'exercice 2023 grâce à la vente de billets des films à grands succès, tels que *Top Gun : Maverick* et *Docteur Strange dans le multivers de la folie*, et la réouverture complète des lieux de divertissement après la longue pandémie de COVID-19.



Les revenus tirés des droits d'utilisation, de la location et de la maintenance ont bondi à 356 % par rapport à l'année précédente au premier trimestre de l'exercice 2023 pour atteindre 2,8 millions de dollars, tandis que les revenus tirés des ventes de systèmes ont augmenté de 69 % pour atteindre 4,3 millions de dollars. Les deux segments d'activité ont profité de l'absence de mesures sanitaires imposées par le gouvernement dans les marchés nord-américain et européen pendant le premier trimestre de l'exercice 2023 comparativement aux mesures plus restrictives de la même période l'an dernier.

La marge brute excluant l'amortissement* s'élevait à 4,3 millions de dollars, ou 60 % des ventes, au premier trimestre de l'exercice 2023 comparativement à 1,9 million de dollars, ou 59 % des ventes, à la même période en 2022. La hausse par rapport à l'année précédente peut être en grande partie attribuée à la croissance des revenus tirés des droits d'utilisation, de la location et de la maintenance, qui génèrent des marges supérieures.

Les frais de ventes et marketing ont totalisé 1,5 million de dollars, ou 22 % des ventes, au premier trimestre de l'exercice 2023 comparativement à 1,1 million de dollars, ou 36 % des ventes, au premier trimestre de 2022. Les frais d'administration ont atteint 1,6 million de dollars, ou 22 % des ventes, au premier trimestre de l'exercice 2023 comparativement à 1,0 million de dollars, ou 32 % des ventes, au cours de la même période en 2022.

Les frais de recherche et développement ont atteint 0,9 million de dollars, ou 12 % des ventes, au premier trimestre de l'exercice 2023 comparativement à 0,5 million de dollars, ou 16 % des ventes, au cours de la même période l'an dernier.

Les profits ont totalisé 29 000 \$ au premier trimestre de l'exercice 2023 comparativement à une perte de 1,3 million de dollars au premier trimestre de 2022.

Le BAIIA ajusté s'est élevé à 0,6 million de dollars au premier trimestre de l'exercice 2023, comparativement à (0,6) million de dollars pour la même période de l'exercice 2022. Il s'agit du quatrième trimestre consécutif de BAIIA ajusté positif de l'entreprise.

À la fin du trimestre, D-BOX disposait d'une trésorerie et d'une facilité de crédit non utilisée totalisant 6,7 millions de dollars. Le 8 juillet 2022, la Société a signé une entente avec la Banque Nationale du Canada [« BNC »] concernant l'octroi d'un prêt de 1 million de dollars pour les activités courantes et le fonds de roulement. Ce prêt, qui portera intérêt au taux préférentiel canadien plus 1,75 %, est remboursable en versements mensuels de 19 000 \$ à compter du sixième mois suivant le premier versement et le solde à la fin du terme de 12 mois après le deuxième versement. Le prêt sera garanti par une hypothèque de deuxième rang et des sûretés sur tous les actifs de la Société et de sa filiale américaine, et par la Banque de Développement du Canada [« BDC »].

INFORMATIONS SUPPLÉMENTAIRES RELATIVES AU PREMIER TRIMESTRE CLOS LE 30 JUIN 2022

L'information financière inhérente au premier trimestre clos le 30 juin 2022 devrait être lue conjointement avec les états financiers consolidés vérifiés de la Société et le rapport de gestion de l'entreprise en date du 11 août 2022. Ces documents peuvent être consultés au www.sedar.com.

MESURES DE PERFORMANCE NON CONFORMES AUX IFRS

D-BOX a recours à deux mesures de performance financière non conformes aux IFRS dans le présent rapport de gestion et d'autres formes de communications. Ces mesures non conformes aux IFRS n'ont pas de définition normalisée aux termes des IFRS et peuvent difficilement être comparées à des mesures portant un nom semblable présentées par d'autres sociétés. Les investisseurs doivent garder à l'esprit que ces mesures visent à développer, et non à remplacer, l'analyse des résultats financiers déterminés conformément aux IFRS. La direction a recours tant aux mesures conformes aux IFRS qu'aux mesures non conformes aux IFRS dans le cadre de la planification, de la surveillance et de l'évaluation de la performance de la Société. Les deux mesures de performance non conformes aux IFRS sont les suivantes :

- 1) Le BAIIA ajusté fournit de l'information utile et complémentaire permettant notamment d'évaluer la rentabilité et la capacité de la Société à générer des flux de trésorerie des activités d'exploitation. Il inclut le bénéfice (la perte) et exclut ce qui suit : l'amortissement, les charges financières nettes des revenus d'intérêts, les impôts sur le résultat (recouvrement), la dépréciation d'actifs, les paiements fondés sur des actions, le gain ou la perte de change et les frais de restructuration non récurrents. Le tableau suivant présente un rapprochement entre le BAIIA ajusté et la perte :

(Tous les montants sont en milliers de dollars canadiens.)

| | Période de trois mois se terminant le 30 juin | |
|---|--|----------------|
| | 2022 | 2021 |
| Bénéfice (perte) | 29 | (1 344) |
| Amortissement des immobilisations corporelles | 248 | 297 |
| Amortissement des immobilisations incorporelles | 230 | 224 |
| Charges financières | 106 | 153 |
| Impôts sur le résultat (recouvrement) | 7 | (1) |
| Paiements fondés sur des actions | 123 | 48 |
| Perte (gain) de change | (138) | 25 |
| BAIIA ajusté | 605 | (598) |

- 2) Le bénéfice brut excluant l'amortissement permet aussi d'évaluer la capacité de la Société à générer de la trésorerie par la vente de ses produits en considérant le coût des produits, mais en excluant le principal élément non monétaire, soit l'amortissement.

À PROPOS DE D-BOX

D-BOX redéfinit et crée des expériences de divertissement réalistes, immersives et haptiques en fournissant une rétroaction à l'ensemble du corps et en stimulant l'imagination par les effets de mouvements, de vibration et de texture. Cette expertise explique pourquoi D-BOX a collaboré avec les meilleures entreprises du monde pour raconter des histoires captivantes. Qu'il s'agisse de films, de jeux vidéo, de musique, de relaxation, d'applications de réalité virtuelle, d'expérience du métavers, de divertissement thématique ou de simulateurs professionnels, la mission de D-BOX est de faire vivre et vibrer le monde comme jamais. Technologies D-BOX inc. (TSX : DBO) a son siège social à

Montréal, au Canada, et possède des bureaux à Los Angeles, aux États-Unis, et à Beijing, en Chine. Visitez D-Box.com.

MISE EN GARDE QUANT AUX ÉNONCÉS PROSPECTIFS

Certains renseignements figurant dans ce communiqué de presse pourraient constituer des « énoncés prospectifs » au sens des lois canadiennes applicables en matière de valeurs mobilières. Les énoncés prospectifs peuvent notamment inclure des énoncés au sujet de la Société, de ses projets, ses activités, ses objectifs, ses opérations, sa stratégie, ses perspectives commerciales, ses résultats financiers et de sa situation ou des hypothèses sous-jacentes à ceux-ci. Dans le présent rapport de gestion, les expressions telles que « pouvoir », « probable », « croire », « prévoir », « s'attendre », « avoir l'intention », « planifier », « estimer » et des expressions similaires, leur mode conditionnel ou futur, et leur forme négative, servent à désigner des énoncés prospectifs. Les énoncés prospectifs ne sauraient être interprétés comme une garantie d'un rendement ou de résultats futurs et n'indiquent pas nécessairement avec précision si ce rendement futur se matérialisera ni comment ou à quel moment il pourra se matérialiser. Du fait même de sa nature, les énoncés prospectifs sont assujettis à de nombreux risques et incertitudes et sont fondés sur plusieurs hypothèses qui donnent lieu à la possibilité que les résultats réels puissent différer sensiblement des attentes de la Société exprimées ou sous-entendues dans ces énoncés prospectifs. Aucune garantie ne peut être donnée que les événements prévus par les énoncés prospectifs se produiront, y compris, mais sans s'y limiter, ses projets, ses activités, ses objectifs, ses opérations, sa stratégie, ses perspectives commerciales, ses résultats financiers et sa situation.

Les énoncés prospectifs sont présentés dans ce communiqué de presse en vue de donner des renseignements sur les attentes et les plans actuels de la direction et de permettre aux investisseurs et à d'autres parties de mieux comprendre le contexte dans lequel la Société exerce ses activités. Toutefois, les lecteurs sont mis en garde du fait que ces énoncés prospectifs peuvent ne pas convenir à d'autres fins.

Ces énoncés prospectifs sont fondés sur les renseignements alors disponibles et/ou sur les croyances de bonne foi de la direction à l'égard d'événements futurs. Ils sont assujettis à des risques connus et inconnus, à des incertitudes et à d'autres facteurs imprévisibles, dont bon nombre sont indépendants de la volonté de la Société.

Les risques, incertitudes et hypothèses susceptibles de faire en sorte que les résultats réels diffèrent sensiblement des attentes de la Société exprimées ou sous-entendues dans les énoncés prospectifs comprennent notamment, mais sans s'y limiter : dépendance à l'égard des fournisseurs ; endettement ; besoins futurs en capitaux ; santé publique et pandémie de COVID-19 ; conditions politiques, sociales et économiques ; alliances stratégiques ; accès au contenu ; performance du contenu ; réseau de distribution, notamment l'inflation et les taux d'intérêt ; concentration des clients ; concurrence ; normalisation de la technologie ; taux de change du dollar canadien par rapport au dollar américain ; garantie, rappels et poursuites ; propriété intellectuelle ; gestion et sécurité de l'information ; risque de crédit ; risque d'atteinte à la réputation par l'intermédiaire des médias sociaux ; dépendance à l'égard du personnel clé et relations de travail. Ces éléments et d'autres facteurs de risque qui pourraient faire en sorte que les résultats réels diffèrent sensiblement des attentes exprimées ou sous-entendues dans les énoncés prospectifs sont décrits à la section



intitulée « Facteurs de risque » dans la notice annuelle pour l'exercice clos le 31 mars 2022, dont une copie est disponible sur SEDAR à l'adresse www.sedar.com.

Sauf si les lois canadiennes en valeurs mobilières l'exigent, la Société n'assume aucune obligation de mettre à jour ou de réviser tout énoncé prospectif contenu dans ce rapport de gestion pour tenir compte de renseignements nouveaux, de circonstances ou d'événements subséquents ou pour toute autre raison.

La Société met en garde les lecteurs que les risques énumérés ci-dessus ne sont pas les seuls susceptibles de la toucher. D'autres risques et incertitudes, pour l'instant non connus de la Société ou que celle-ci juge négligeables, pourraient également avoir une incidence défavorable importante sur ses activités, sa situation financière ou ses résultats d'exploitation.

POUR DE PLUS AMPLES INFORMATIONS, VEUILLEZ COMMUNIQUER AVEC :

David Montpetit
Chef des finances
Technologies D-BOX inc.
450 999-3216
dmontpetit@d-box.com

Steve Li
Vice-président, Relations avec les investisseurs et
stratégies d'affaires
Technologies D-BOX inc.
450 912-2036
sli@d-box.com